

BUSINESS MODEL CANVAS



**PARTNER
CHIAVE**

chi ti aiuta



**ATTIVITÀ
CHIAVE**

cosa devi fare



**VALORE
OFFERTO**

il tuo valore
aggiunto



**RELAZIONI
CON I CLIENTI**

come interagisci



CLIENTI

a chi sei utile



**RISORSE
CHIAVE**

chi e cosa
ti serve



CANALI

come ti fai
conoscere



COSTI

che spese hai



RICAVI

come fai soldi